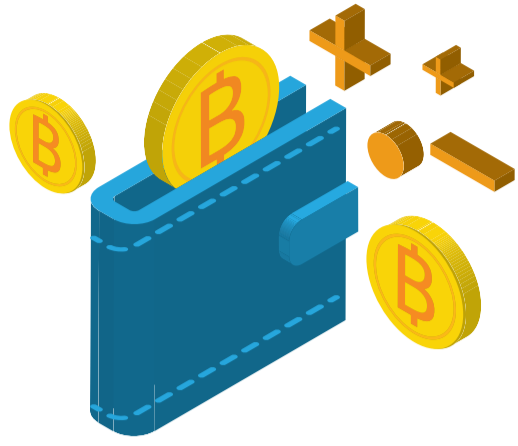


รักษา...หาเงินเพิ่ม เสริมรายได้



ในการใช้ชีวิตประจำวันจะมีเงินเข้ามาให้จับจ่าย ใช้สอยกับสิ่งต่าง ๆ เงินที่เข้ามาเรียกว่า **“รายได้”** ซึ่งแต่ละช่วงวัยก็จะมีแหล่งที่มาของรายได้แตกต่างกัน

เด็กและเยาวชนได้ **“ค่าขนม”** จากพ่อแม่ คนวัยทำงานได้ **“เงินเดือน”** ที่นายจ้างมอบให้เพื่อแลกกับ ความรู้ ความสามารถ และทักษะที่ใช้ในการทำงาน และคนวัยเกษียณก็ได้ **“เงินบำนาญหรือปันผล”** ซึ่งรายได้ที่แต่ละคนได้รับ อาจเพียงพอต่อการใช้ชีวิต แต่จะดีกว่าไหมถ้าสามารถสร้าง **“รายได้เพิ่ม”** เสริมเข้ามาอีกทางหนึ่ง

เงินเดือน + รายได้เสริม = รายได้เพิ่ม

หลากหลายช่องทาง...เสริมรายได้



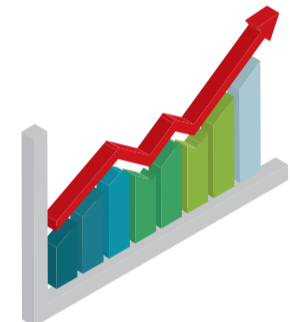
อาชีพเสริม

ทำงานพิเศษทำในวันหยุด เช่น ทำงานฝีมือขายบนตลาดออนไลน์ เปิดทำขายของ หรือใช้ความสามารถ พิเศษที่มีให้เป็นประโยชน์



รายได้จากการเป็นผู้ประกอบการ

งานนี้ **“ไม่ง่าย”** และมีรายได้ **“ไม่แน่นอน”** แต่หากมั่นใจว่า มีความพร้อม อาจเริ่มจากการลอง ไปเป็นลูกจ้าง ชัยมาเป็นอาชีพเสริม แล้วค่อย ๆ ขยายมาเป็นผู้ประกอบการ



รายได้จากการลงทุน

เป็นรายได้จากดอกเบี้ย เงินปันผล ค่าเช่า และกำไรจากการซื้อ (ถูก) ขาย (แพง) ถือเป็นรายได้ ที่ได้มาสบาย ๆ แต่ต้องลงทุน และต้องลงมือหาความรู้

ก้าวที่ 1

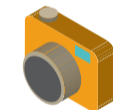
ค้นหาอาชีพเสริมที่ใช้ จากสิ่งที่ชอบ + ทักษะ



ความชอบ/แรงบันดาลใจ
ปัจจัยที่ทำให้เกิดความมุ่งมั่น



ทักษะ/ประสบการณ์/
ทรัพยากรปัจจัยที่ทำให้เกิดความพร้อม



อาชีพเสริม
ที่เหมาะสมกับคุณ

หากมีปัจจัยที่สร้างความมุ่งมั่นและมีความพร้อมในการทำงาน จะยิ่งทำให้อาชีพเสริมที่ได้จากสมการ มีโอกาสเป็นอาชีพเสริมที่ประสบความสำเร็จและเริ่มต้นได้ง่าย

3 ก้าวสู่การหา รายได้เสริม

ก้าวที่ 2

เลือกรูปแบบอาชีพเสริม ที่เหมาะกับคุณ

เมื่อได้อาชีพเสริมที่ต้องการแล้ว ให้มาทำความเข้าใจรูปแบบและช่องทางในการทำอาชีพเสริม

ประเภทของอาชีพเสริม

ประเภท	ลักษณะ	สิ่งที่สำคัญ
ทำเพื่อขาย Production	เป็นผู้ผลิตสินค้า เช่น ทำสินค้าแฮนด์เมด (Handmade) ทำขนมขาย	<ul style="list-style-type: none"> เงินทุน ในการซื้อวัตถุดิบ อุปกรณ์ ทักษะ การผลิตสินค้า แหล่งวัตถุดิบ
ซื้อสินค้าไปขายต่อ Trading	ซื้อสินค้าไปขายต่อ เช่น พ่อค้าคนกลาง ร้านขายของซื้อขายหุ้น ฯลฯ	<ul style="list-style-type: none"> กระแสการเปลี่ยนแปลงของตลาด เช่น ความทันสมัย ความนิยม สภาพเศรษฐกิจ แหล่งซื้อสินค้า เงินทุนในการซื้อสินค้า
บริการ Service	ให้บริการลูกค้าด้วยทักษะ และความสามารถ ที่มีอยู่ เช่น สอนพิเศษ ช่างถ่ายภาพ	<ul style="list-style-type: none"> ทักษะและความชำนาญ ที่เกี่ยวข้องกับงาน บุคลิกภาพของผู้ให้บริการ

ก้าวที่ 3

เริ่มต้นอย่างมั่นใจ ด้วย 5 ปัจจัยแห่งความสำเร็จ



ช่วงเริ่มต้นของการทำอาชีพเสริม เป็นช่วงที่สำคัญที่สุด การรักษาปัจจัยแห่งความสำเร็จ ให้ได้ทั้ง 5 ข้อ จะช่วยให้การทำอาชีพเสริมนี้ สามารถทำได้อย่างยั่งยืน หรือพัฒนาต่อเป็นอาชีพหลักได้

เรียบเรียงข้อมูลจาก

- ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย
- ธนาคารกสิกรไทย



ผลิตโดย
โครงการกิจกรรมการเรียนรู้แบบบูรณาการ สำนักงานอุทยานการเรียนรู้ (TK park)
สำนักงานบริหารและพัฒนาองค์ความรู้ (องค์การมหาชน)
ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย (SET) และสำนักงานกองทุนสนับสนุนการวิจัย (สกว.)

นิทรรศการ เงินนอกไทย
02-61/No.02